

# Vertriebsassistentz (m/w)

(Technischer Vertrieb, B2B) in Voll- oder Teilzeit

## Aufgaben

- Produkte und Leistungen: Marketing-Automation, Sales-Automation, CRM- und Service-Systeme
- Unterstützung beim internen Lead- und Vertragsmanagement (keine Kaltakquise, Leads werden generiert)
- Markt-, Kunden-Bedarfs- und Potenzialanalysen
- Planungs-, Angebots- und Auftragsgespräche
- Sicherstellung der Vertriebsziele und Umsetzung von Vertriebsstrategien

## Anforderungen

- Abgeschlossenes Hochschulstudium in den Wirtschafts- oder Rechts-Wissenschaften
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb, insb. im Vertragsmanagement
- Begeisterungsfähigkeit, Eigeninitiative und Leistungsbereitschaft
- Analytische Fähigkeiten und ein hoher Qualitätsanspruch
- Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse

## Wir bieten

- Ausgezeichnete Entwicklungsmöglichkeiten und Einbindung in anspruchsvolle Kundenprojekte
- Weiterbildungen über interne Workshops und Schulungsprogramme
- Repräsentative Büroräume im Herzen von Frankfurt (5 Gehminuten vom Hbf. Frankfurt am Main entfernt)
- Ein spannendes, kommunikatives und dynamisches Arbeitsumfeld in einem motivierten Team
- Regelmäßiges Personal-Training für das gesamte Team in unseren Büroräumen

## Wer wir sind

Wir beraten und unterstützen unsere Kunden und Partner beim Aufbau und bei der kontinuierlichen Erweiterung aller Kampagnen und Systeme, die für den *Digitalen Vertrieb* benötigt werden. Dazu zählen insbesondere die Bereiche Marketing-Automation und Sales-Automation. Einen Fokus legen wir auf die Integration von Systemen, die Automatisierung der Prozesse, Data-Analytics und auf methodische Vorgehensweisen. Gegenwärtig arbeiten wir mit rund 160 Kunden aus allen Bereichen und Branchen zusammen, darunter auch mehrere DAX-Konzerne. Auch durch unsere enge Bindung zur Forschung im Quantitativen-Marketing denken wir methodisch und legen besonderen Wert auf Qualität und Professionalität.

**Wenn du dich auf die Stelle oder initiativ bewerben möchtest, freuen wir uns, wenn du deine aussagekräftige und vollständige Bewerbung per E-Mail im PDF-Format an [jobs@marini.de](mailto:jobs@marini.de) sendest.**