

# Solutions Sales Engineer (m/w)

## (Robotic Sales Solutions und Sales-Cloud)

### Aufgaben

- Planungs-, Angebots- und Auftragsgespräche und -Präsentationen
- Digitale Transformation und Optimierung von CRM Prozessen
- Individualisierung und Realisierung von Vertriebs-, Marketing- und Service-Prozessen
- Projektarbeit zu den Bereichen Datenqualität und effektive Nutzung der CRM-Datenbank
- Enge Zusammenarbeit mit dem Bereich Product- & Solutions Management, um auf den Kundenwunsch fokussierte Lösungen auszuarbeiten und deren zügige Umsetzung aktiv zu begleiten

### Anforderungen

- Abgeschlossenes Hochschulstudium in den MINT- oder den WiWi-Bereichen oder vergleichbare Fähigkeiten
- Begeisterungsfähigkeit, Eigeninitiative, Leistungsbereitschaft und Kommunikationsstärke
- Analytische Fähigkeiten und einen sehr hohen Qualitätsanspruch
- Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse

### Wir bieten

- Ausgezeichnete Entwicklungsmöglichkeiten und Einbindung in anspruchsvolle Kundenprojekte
- Weiterbildungen über interne Workshops und Schulungsprogramme
- Repräsentative Büroräume im Herzen von Frankfurt (5 Gehminuten vom Hbf. Frankfurt am Main entfernt)
- Ein spannendes, kommunikatives und dynamisches Arbeitsumfeld in einem motivierten Team
- Regelmäßiges Personal-Training für das gesamte Team in unseren Büroräumen

### Wer wir sind

Wir beraten und unterstützen unsere Kunden und Partner beim Aufbau und bei der kontinuierlichen Erweiterung aller Kampagnen und Systeme, die für den *Digitalen Vertrieb* benötigt werden. Dazu zählen insbesondere die Bereiche Marketing-Automation und Sales-Automation. Einen Fokus legen wir auf die Integration von Systemen, die Automatisierung der Prozesse, Data-Analytics und auf methodische Vorgehensweisen. Gegenwärtig arbeiten wir mit rund 160 Kunden aus allen Bereichen und Branchen zusammen, darunter auch mehrere DAX-Konzerne. Auch durch unsere enge Bindung zur Forschung im Quantitativen-Marketing denken wir methodisch und legen besonderen Wert auf Qualität und Professionalität.

**Wenn du dich auf die Stelle oder initiativ bewerben möchtest, freuen wir uns, wenn du deine aussagekräftige und vollständige Bewerbung per E-Mail im PDF-Format an die [jobs@marini.de](mailto:jobs@marini.de) sendest.**